



# EXIGE INSTRUCCION PROFESIONAL, TU ESTAS PAGANDO!

● RECIENTEMENTE NOS LLEGARON ALGUNAS QUEJAS DE UNO DE LOS INSTRUCTORES, POR SUPUESTO LAS ATENDIMOS Y LE PASAMOS NUESTRAS OBSERVACIONES AL INSTRUCTOR. THE LAKE GOLF RANGE LE SOLICITA A TODOS LOS INSTRUCTORES QUE CUMPLAN UN REGLAMENTO DE ETIQUETA, SEGURIDAD Y COMPORTAMIENTO DENTRO DE NUESTRAS INSTALACIONES. TAMBIEN LES SUGERIMOS MANTENER UN BUEN STANDARD DE CALIDAD Y SERVICIO. PERO CABE SEÑALAR QUE TODOS LOS INSTRUCTORES SON INDEPENDIENTES A THE LAKE GOLF RANGE Y NO TIENEN RELACIÓN LABORAL CON THE LAKE, LO QUE LIMITA NUESTRA INFLUENCIA PARA EXIGIR CIERTO NIVEL DE CLASE. POR OTRO LADO TU COMO CLIENTE TIENES TODO EL PODER Y PUEDES EXIGIR QUE SE TE DE UN BUEN SERVICIO Y CLASES DE CALIDAD.

- UN INSTRUCTOR QUE ESTA HABLANDO POR CELULAR MIENTRAS TE ESTA “DANDO CLASE”, Y TE ESTA DICIENDO MUY BIEN SI NI SIQUIERA VER QUE ESTAS HACIENDO, NO ESTA SIENDO PROFESIONAL.
- UN INSTRUCTOR QUE NO TIENE UN PLAN PARA HACERTE MEJORAR, NADA MAS TE ESTA “ORDEÑANDO”. NO ESTA HACIENDO SU TRABAJO!!!
- SI TU PROFESOR SOLO REPITE, BUENAAA!! O AFLOJA LAS MANOS Y NO ESTA OBSERVANDO QUE ESTAS HACIENDO, TE ESTA QUITANDO EL TIEMPO.
- EXIGE!!! RESULTADOS, EXIGE UN PLAN DE TRABAJO, EXIGE QUE TE ENSEÑEN Y QUE TE DEN TODA LA ATENCIÓN, PORQUE ESO ES LO QUE ESTAS PAGANDO...

SI TU INSTRUCTOR NO TE ESTA DANDO RESULTADO, SIMPLEMENTE CÁMBIALO (ESTAS EN TU DERECHO)...

LA COMPETENCIA HACE QUE TODOS MEJOREN, TANTO ALUMNOS COMO MAESTROS. EXIGE CLASES DE CALIDAD!, TU ERES EL CLIENTE...

PREGUNTA EN LA OFICINA POR CONTACTOS DE OTROS INSTRUCTORES, LA MAYORÍA SON PROFESIONALES Y QUIEREN DAR RESULTADOS.

## CUALIDADES QUE DEBE TENER TU INSTRUCTOR.

1. SER UN CABALLERO EN TODA LA EXTENSIÓN DE LA PALABRA.
2. DEBE SABER MOTIVAR A SUS ALUMNOS.
3. DEBE TENER BUENA PRESENTACIÓN
4. EMPATÍA
5. DEBE TENER UN PLAN DE TRABAJO
6. SER HONESTO
7. SER EXPERTO EN GOLF, TENER EXPERIENCIA EN GOLF.
8. CONOCER LA TÉCNICA, LA PARTE PRACTICA Y TEÓRICA.
9. TENER BUENA ACTITUD: BUEN TRATO, RESPETO POR EL CLIENTE.
10. DEBE SER CAPAZ DE PEDIR ASESORIA A ALGUIEN MAS, SI ESTO ES NECESARIO PARA AYUDAR A SU CLIENTE.
11. TENER INTERÉS EN QUE EL CLIENTE APRENDA Y SUBA SU NIVEL
12. QUE SEA APASIONADO POR SU TRABAJO Y POR VER QUE SUS CLIENTES APRENDAN
13. SER DISCIPLINADO
14. DEBE TRANSMITIR SEGURIDAD.
15. DEBE TENER DEDICACIÓN Y DARTE RETROALIMENTACIÓN.
16. DEBE DE VER POR LA SEGURIDAD DE SUS ALUMNOS Y DE LOS DEMÁS.
17. DEBE SER ORGULLOSO DE LOS ÉXITOS DE SUS ESTUDIANTES.
18. DEBE SER CREATIVO
19. DEBE SER OPTIMISTA!!!
20. TENER BUEN OJO PAR IDENTIFICAR QUE ESTA HACIENDO EL CLIENTE. Y SABER IDENTIFICAR LA CAUSA DE ERRORES Y OFRECER SOLUCIONES.
21. CAPACIDAD PARA EXPLICAR Y DAR A ENTENDER ALGO DE DIFERENTES FORMAS.
22. SER PUNTUAL Y RESPETUOSO
23. SER DILIGENTE
24. TENER LAS HERRAMIENTAS NECESARIAS PARA AYUDAR AL CLIENTE
25. DEBE SER CAPAZ DE MEDIR EL AVANCE DEL ESTUDIANTE Y SUS RESULTADOS. DEBE TENER HERRAMIENTAS DE EVALUACIÓN O EXÁMENES.
26. SER PACIENTE PERO EXIGENTE.
27. DEBE RECONOCER QUE NO SABE TODO... PERO DEBE ESTAR DISPUESTO A INVESTIGAR COMO AYUDAR A SU CLIENTE.
28. DEBE DE CONTINUAR APRENDIENDO Y MEJORANDO PORQUE SIEMPRE HAY CAMBIOS Y MEJORAS EN LOS MÉTODOS DE ENSEÑANZA